



CV

Katarina Mellström
62 02 15 - 1061

Rävgårdsvägen 3
192 73 Sollentuna
Tel hem 08/626 94 29
Mobil: 0703092250
E-mail: katarina@immconsulting.se

Sammanfattning:

Jag har mer än 20 års erfarenhet från ledande befattningar inom framförallt tjänstesektorn inom IT, Telekom och från säkerhetsbranschen. Jag har mångårig erfarenhet av att leda stora, globala organisationer där integration och försäljning varit ledord. Min ledarstil är engagerad, tillgänglig och entusiasmerande. Jag har lätt att fatta beslut och min främsta förmåga som företagsledare är strategi, ledarskap och kommunikation. Jag är tydlig och rak, effektiv och handlingskraftig. Jag trivs bäst som del av ett team och att tillsammans med kunder och medarbetare nå uppsatta mål och att utveckla affärer. Jag trivs i företag som värnar om sitt varumärke, sin kultur och värdegrund och som sätter kunden och medarbetarna i fokus för att säkerställa lönsam tillväxt.

Civilstatus:

Gift med Anders. Tre barn: Carl 28, Anna 27 och David 19 år. Bor i villa i Viby, Sollentuna.

Intressen:

Min fritid ägnar jag åt familjen och vi tycker om att resa, åka skidor, spela golf och att umgås med vänner.

Utbildning:

”Strategy and Leadership”, Columbia University, USA 2002

Civilekonom, inriktning ”Internationell handel”, Stockholms Universitet 1986

samt påbyggnad:

Allmänt personalarbete, 10 p

Pedagogik, 10 p

Juridik, 10 p

Statskunskap, 10 p

Yrkeserfarenhet:

IMM Consulting

i perioder från 2010--

Mitt eget konsultbolag där jag främst sysslar med affärsutveckling, strategi och ledarskapsstöd. Mina kunder är i huvudsak internationella och återfinns inom flera olika branscher. Just nu är jag engagerad av **Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien (IVA)** för etablering av IVAs Utvecklingskontor och fastställande av de teman IVA långsiktigt ska arbeta med. I mitt uppdrag ingår också att säkerställa finansiering av dessa aktiviteter genom att samla in 300 miljoner kronor från stiftelser, privatpersoner och företag.

Under perioden 2014-2016 var jag engagerad av **Ragn-Sells AB** där jag drev ett lönsamhetsprojekt och bistod vd i framtagandet av en ny strategi. Jag har tidigare varit interim-vd på amerikanska IT konsultföretaget **Ciber Sverige AB**. Här ledde jag den svenska verksamheten bestående av ca 150 konsulter och med kontor i Stockholm och Sundsvall under 2 års tid. Ytterligare uppdragsgivare har varit bl a **Tele2** och det indiska IT företaget **HCL**.

Stanley Security Solutions AB

2013-2015

Stanley är Sveriges ledande företag inom elektronisk säkerhet. Verksamheten bestod då av fem olika affärserbjudanden som alla innefattade tekniska lösningar för larm och brandsäkerhet. Stanley hade 34 kontor över Sverige och ca 900 medarbetare. Den svenska verksamheten omsatte ca 1,5 miljarder SEK och stod för 30% av de europeiska intäkterna. Stanley är del av den amerikanska koncernen Stanley, Black & Decker som är noterat på den amerikanska börsen. Jag tog över som vd och landschef när bolaget hade varit utan ledare i 9 månader. Under min tid som vd genomförde vi en rad förbättringar, bl a blev Sverige det bästa landet att prognostisera den ekonomiska utvecklingen. Vi förbättrade kund- och medarbetartillfredsställelsen betydligt och löste en del juridiska problem som uppstått i samband med förvärvet av bolaget, genom förlikning. Efter en omorganisation i den europeiska ledningen fick jag en ny chef som hellre såg en annan person på min tjänst vilket gjorde att jag slutade i februari 2015.

Mandator AB (Publ) och Fujitsu Services AB

2006-2010

VD och koncernchef för Mandator. Svenskt IT konsultbolag med verksamhet i Sverige, UK, Estland, Finland och Danmark. Omsatte ca 500 miljoner SEK och hade ca 800 anställda. Noterat på Stockholmsbörsen. Mitt uppdrag var att konsolidera verksamheten, säkerställa en ökad tillväxt med god lönsamhet. Att positionera Mandator bättre på marknaden och att bättre paketera IT tjänsterna var andra viktiga delar i mitt uppdrag. Styrelsen beslöt 2007 att sälja bolaget och Fujitsu Services blev den nya ägaren. Jag var mycket involverad i själva uppköpet och ombads följa med över i den nya organisationen när förvärvet var klart. På Fujitsu blev jag VD och Sverigechef. Fujitsu Services är ett ledande europeiskt IT-tjänsteföretag. I Sverige kom vi att bli ca 800 medarbetare på kontor över hela landet. Omsättning ca 1.5 miljard SEK. Huvudsakligt uppdrag var att integrera Mandator och Fujitsu Services till ett gemensamt bolag med en heltäckande IT tjänsteportfölj. Under min ledning ökade omsättningen med 33% och rörelsemarginalen höjdes väsentligt jämfört med de båda bolagens bokslut året innan sammanslagningen.

Ericsson AB

1996-2006

Anställd först som Business Support Manager på Customer Services. Därefter ansvarig för utvecklingen av Marketing & Sales processen på affärsområdet Radio Systems. Mellan åren 1997-1999 ansvarig för utvecklingen av Time To Market processen inom affärsområdet. 1999 utnämnd till Director Commercial Solution Center med ansvar att bygga upp en ny global sälj-supportorganisation inom GSM Systems och för operatörer. Sedan år 2000 medlem av Division Global Services ledningsgrupp och Vice President för ASQ & Global Business Systems. 2001 Vice President Global Operational Development & IT. Under tiden 1 november 2002 till 1 juli 2006, Vice President Service Business Area Advise med globalt affärsansvar för en konsultenhet bestående av ca 3000 konsulter med inriktning affärskonsulting, teknisk konsulting och utbildning. Omsättning ca 3 miljarder SEK och personal i ca 140 länder. Som ett speciellt hedersuppdrag också **ansvarig för Ericsson Response**, en organisation inriktad mot katastrofhjälp och i första hand säkerställande av uppbyggnad av telekommunikation i katastrofområden världen över. En viktig del av Ericssons Corporate Social Responsibility.

IMPOD, SwedeCorp och Sida (UD myndigheter)

1990-1996

Regional Manager Asia. Tekniskt/ekonomiskt samt näringslivssamarbete med projekt huvudsakligen i Malaysia, Sri Lanka och Pakistan, Indonesien, Kina, Vietnam, Filippinerna och Sri Lanka. Arbetet i huvudsak inriktat mot kompetensutveckling av personer, företag och organisationer i dessa länder. Hjälpte svenska företag att hitta samarbetspartner (tex IKEA) och drev större utbildningsprojekt som t ex att tillsammans med Sveriges främsta advokater med specialisering inom skiljedomsrätt utbilda advokater på Sri Lanka.

Exportrådet, Handelskontoret Canada

1989-1990

Marknadskonsult. Marknadsintroduktion och representation för svenska produkter och företag till den kanadensiska marknaden.

Scancraft 1988-1989
Försäljningsassistent på råvarubörs. Försäljning av säckpapper från svenska, norska och finska pappersbruk till marknader utanför Europa.

Leardal Medical AB 1986-1988
Bolagsetablering och uppstart av ett dotterbolag inom en norsk global koncern i området akutmedicinsk utrustning.

Solnahälsan AB 1983-1986
Administration och marknadsföring av företagshälsovårdens tjänster.
Arbete parallellt med universitetsstudier.

Övriga yrkeskurser:

Styrelseakademiens certifiering av styrelsemedlemmar	2011
OMX Börsutbildning	2004
Baskunskap för ett effektivt Call-center ledarskap	1999
Chefen som kompetensutvecklare	1999
Situationsanpassat ledarskap	1998
BR Ledarskap	1998
Avtalsrätt	1998
Basics about PROPS	1997
Mastering meetings	1997
Ericssons kvalitetsrevisionsutbildning	1997
MTB Basic, CME 20, Network planning	1996
Alliance Training (Value based selling) Core 3	1996
Förbättringsprojekt, 7 management tools	1996
Rummler-Brache, processförbättringar	1996
Kvinnligt ledarskap	1994
Advanced business writing	1990
Exportteknik	1988
Säljteknik för icke säljare	1987
ADB Systemkurs	1986

Språk och datavana:

Engelska flytande i tal och skrift. Förstår och talar lite franska
Behärskar Microsoft Office paketets olika delar

Styrelseuppdrag:

Jag är styrelseledamot i det finska, börsnoterade bolaget Martela Oy som arbetar med aktivitetsbaserad kontorsinredning. Jag är också ledamot i styrelsen för Vectura, ett fastighetsbolag ägt av Investor i gruppen Patricia Industries. Dessutom är jag ordförande i IT Huset, ett ägarlett IT-konsultföretag med huvudkontor i Stockholm.

Jag har varit styrelseordförande för Forsen Group, en projekt- och byggledningskoncern. Tidigare har jag varit styrelseordföranden för bolag inom Mandator koncernen under tiden som koncernchef. Jag har varit styrelseledamot och affärsenhets representant i interna dotterbolagsstyrelser under tiden på Ericsson.

Under ett antal år var jag styrelseledamot i NOTE AB, börsnoterat svenskt elektronikkomponent företag. Jag har även varit styrelseledamot i Gunnebo AB (Publ), Proffice AB (Publ), gasellföretaget Matrisen samt Dataföreningen Certifiering. Jag har under många år varit medlem i Advisory Board för Stockholms Universitets Företagsekonomiska institution, som näringslivsrepresentant och haft samma roll i investmentbolaget Innovestor. Under några år var jag också vice ordförande i Strömsholms Ridsportsförening.

Övrigt

Vald till Sveriges mäktigaste kvinna inom IT och Telekom, 2007, av Veckans Affärer. Deltagit som debattör och representant för Sverige i "World Economic Forum" i Dauville, Frankrike, lett bl a av Anna-Maria Corazza Bildt, EU kommissionär och Camilla Wagner, Redaktör på Veckans Affärer.

Ofta anlitad som föredragshållare och inspirationsföreläsare på Universitet, högskolor och ledarskapsutbildningar (t ex Novare Executives Management utbildningar).

Jag har deltagit som mentor i flera olika mentorprogram, just nu i Investor/Novares. I Ridskolan Strömsholms regi, tillsammans med elithopptränare, har jag regelbundet arrangerat elitträningsskurser för unga hopptalanger. Jag organiserar, administrerar och föreläser om mental träning och ryttarens fysik vid dessa utbildningstillfällen.